

Tvoříme s Vámi pro Vás

Informační systém Maxim

Zvyšování produktivity s našimi aplikacemi

Klíč k úspěchu

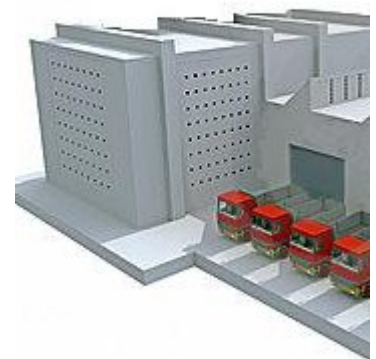
- Intuitivní ovládání
- Snadná použitelnost
- Přizpůsobení Vašim potřebám
- Připravení na změny
- Modulární architektura
- Distribuované zpracování
- Spolehlivé, bezpečné a stabilní prostředí

K.A.P. vytváří své aplikace ve shodě se svými úspěšnými zákazníky s výhledem a použitím moderních prvků informačních technologií.

V aplikacích je kladen klíčový význam na intuitivnost ovládání a snadnou dostupnost informací s ohledem na typ uživatele, který má informace zapsat či analyzovat. Pro uživatele, kteří informace do systému typicky vkládají je připraveno jednoduché rozhraní uzpůsobené snadné čitelnosti a maximálnímu využití klávesnice, zatímco pro manažery, kteří informace spíše analyzují jsou k dispozici grafické nástroje, jež se snadno používají a slouží nejen pro základní analýzu dat, ale i pro jejich prezentaci.

Informační systém je připraven tak, aby mohl růst společně s růstem Vaší firmy. Systém je rozdělen do několika modulů, které mohou pracovat samostatně, ale v případě, že jsou nasazeny společně, tak spolu výborně komunikují. Můžete tedy začít třeba jen s jednou částí našeho informačního systému a později v rámci rozšiřování obchodních či výrobních aktivit začlenit nový modul a ten se okamžitě stane integrální součástí systému.

Informační systém umožňuje bezproblémové nasazení i v organizačně komplikovaných firmách s mnoha pobočkami, kde se uplatní šikovný systém distribuovaného zpracování se synchronizací dat na centrále.



Základní moduly

Maxim Finance

Maxim Sklad

Maxim Výroba

Maxim CRM

Maxim MIS

Maxim Podpora prodeje

Maxim Administrace

Informační systém posune Vaši firmu vpřed

Informační systém Maxim obsahuje množství integrovaných modulů s rozsáhlou paletou poskytovaných služeb, které jsou určeny pro všechny typy uživatelů od skladníků či obchodních zástupců až po management. Hlavní funkce aplikace se

orientují směrem k Vašemu zákazníkovi a usnadňují tak uspokojování aktuálních i budoucích potřeb zákazníků. Systém nabízí množství informací v různých podobách, které usnadní Vaše rozhodování a nasměrují řízení firmy správným

směrem. K dispozici jsou přizpůsobitelné nástroje, které umožňují komplexně pokrýt celý dodavatelský řetězec s ohledem na optimalizaci výroby a logistiky akceptující průběžné změny v těchto procesech.

Modulární architektura



Informační systém Maxim nabízí pružné řešení Vašich potřeb. K dispozici je široká škála modulů, které pokrývají jednotlivé procesy ve firmě. Všechny moduly jsou propojeny takovým způsobem, že uživatel ani nemusí vnímat, který modul právě využívá.

Modulární systém respektuje vývoj ve Vaší firmě a umožňuje její snadnější růst. Snadněji se také provádí implementace systému a nastavení lépe odpovídají Vaším potřebám. Kdykoli se můžete rozhodnout pro rozšíření systému o další moduly. Informační systém je

ale také připraven na propojení s externími systémy, což umožňuje komunikaci s hardwarovými nebo softwarovými moduly libovolných výrobců, kteří dodržují běžné standardy operačních systémů a disponují dokumentovaným rozhraním.

Schéma modulů IS Maxim

MAXIM FINANCE	ÚČETNICTVÍ	SPRÁVA POHLEDÁVEK	KOMUNIKACE S BANKOU	VÝKAZNICTVÍ	FAKTORING	MAJETEK
MAXIM SKLAD	ŘÍZENÍ SKLADŮ A OBCHODU	OBJEDNÁVKY A ŘÍZENÍ NÁKUPU	INDIVIDUÁLNÍ CENY, SLEVY, AKCE, BONUSY	ROZVOZY A DOPRAVA	ČÁROVÉ KÓDY, SSCC, ŠARŽE, LOKACE	OBALOVÁ KONTA + VÝKUP OBALŮ
	MALOOBCHODNÍ PRODEJ	POŽADAVKY ZÁKAZNÍKŮ/ ZAKÁZKY	SLEDOVÁNÍ POHLEDÁVEK	POKLADNÍ KNIHA	ONLINE/OFFLINE TERMINÁLY	KONSIGNACE
MAXIM VÝROBA	VÝROBNÍ A PRACOVNÍ NORMY, KALKULACE	PRACOVNÍ VÝKAZY A ODMĚŇOVÁNÍ	ZAKÁZKY	PLÁNOVÁNÍ	DOCHÁZKA	JAKOST
MAXIM CRM	JEDNÁNÍ, ÚKOLY, KONTAKTY, ALARMY, SMS	PLÁNOVÁNÍ AKTIVIT	HODNOCENÍ ZÁKAZNÍKA	HISTORIE VZTAHŮ SE ZÁKAZNÍKY	MARKETING	SPRÁVA DOKUMENTŮ
MAXIM MIS	MANAŽERSKÝ IS „OBCHOD“	MANAŽERSKÝ IS „FINANCE“	DATOVÉ KOSTKY MS EXCEL	GRAFOVÝ ANALYZAČNÍ SYSTÉM	UŽIVATELSKÉ REPORTY	WAREHOUSE MANAGEMENT
MAXIM PODPORA PRODEJE	OBCHODNÍ SYSTÉM PRO DEALERY (NOTEBOOKY)	OBCHODNÍ SYSTÉM PRO DEALERY (PDA)	OFFLINE OBJEDNÁVKOVÝ SYSTÉM PRO ZÁKAZNÍKY	E-SHOPY A INTERNETOVÁ KOMUNIKACE	SYSTÉM PRO ŘIDIČE (PDA, NTB)	IMPORTY, EXPORTY, EDI
MAXIM ADMINISTRACE	SPRÁVA DATABÁZE PERSVASIVE SQL	KOMUNIKAČNÍ SERVER	REPLIKACE, SYNCHRONIZACE A PŘENOSY DAT	PLÁNOVÁNÍ AUTOMATICKÝCH ÚLOH	PŘÍSTUPOVÁ PRÁVA, AUDITOVATELNOST	SERVIS A VZDÁLENÁ SPRÁVA

MAXIM FINANCE



V modulu Finance můžete spravovat veškeré účetní operace související s Vaší firmou. Většinu dokladů zpracujete v evidencích přijatých nebo vydaných faktur, pokladní knihy či bankovních výpisů. Zaúčtování zápočtů, mezd, odpisů a podobných

dokladů lze řešit v evidenci ostatních dokladů. Veškeré evidence lze dělit do tzv. účetních knih a ty lze dále rozdělovat pomocí druhů dokladů. Pro správu pohledávek a závazků je k dispozici speciální evidence, která umožňuje vyhledávat potřebné

informace a shromažďovat informace o jednáních a souvisejících dokumentech. Většina informací může do účetnictví vstupovat automatizovaně, tak aby se zabránilo duplicitní práci a chybám při pořizování dokladů.

MAXIM SKLAD

Modul Sklad je základním stavebním kamenem informačního systému. V tomto modulu vzniká většina primárních informací pořízených uživateli systému a současně jsou zde integrovány a prezentovány data z ostatních modulů IS. Tento modul má rozsáhlé možnosti konfigurace a pokrývá řadu oblastí přímo nebo nepřímo vázaných na skladový systém. Všestranné vlastnosti umožňují využít skladový systém pro evidenci velkoobchodního skladu, maloobchodní prodejny, skladu MTZ či výrobních meziskladů. Pomocí skladového systému lze vytvářet doklady různého charakteru v různých měnách či jazycích. Základem obchodního modulu ve vztahu k zákazníkům je silný systém pro práci s cenami. K dispozici jsou

desítky variant individuálních cen, akční ceníky pro prodej či nákup, slevy vázané na doklad, partnera, typ úhrady, množství odebraného zboží a také různé bonusové programy či evidence doporučených cen.

V části aplikace věnované řízení nákupu lze provádět evidenci objednávek na dodavatele a je zde připraven výkonný systém pro přípravu návrhů objednávek s různými algoritmy podporujícími optimalizaci stavu zásob. Požadavky zákazníků mohou pocházet z různých zdrojů, např. z notebooků či PDA obchodních zástupců, zákaznické objednávkové aplikace, e-shopu, EDI objednávky nebo telefonickou objednávkou. Celým systémem se prolíná možnost práce s čárovými kódy, které lze využít například

pro identifikaci zboží, šarží, lokací, SSCC kódů palet, partnerů, dokladů či objednávek. Pro zpřesnění a urychlení manipulace se zbožím lze využít systém řízeného skladu s podporou online či offline terminálů (příjmy, výdeje, vyskladnění, přeskladnění, inventury, ...). K dispozici je řada dalších částí aplikace, které jsou nezbytné pro vybrané obchodní činnosti. Lze například využívat sledování a plánování rozvožů, obalová konta partnerů, evidenci pokladní knihy atp. Skladový systém lze provozovat i v tzv. distribuovaném provozu, kdy sklad funguje nezávisle na centrálním účetním systému a data jsou s centrálou synchronizována, tak aby byla k dispozici na obou stranách.



Skladový systém je možné využít nejen v rozsáhlých logistických skladech, ale také ve velkoobchodních či maloobchodních provozech či pro evidenci výrobních meziskladů

MAXIM VÝROBA

Sledování výroby je možné zpracovávat ve dvou režimech, které je možné na různých provozech zpracovávat dle potřeb a požadavků uživatele na rozsah sledovaných agend. Ve zjednodušeném režimu se většina činností spojených s výrobou

sleduje v rámci skladového modulu (sledují se především požadavky na výrobu, výrobní příkazy, výrobní normy, příjem polotovarů a hotových výrobků z výroby a spotřebované suroviny). V plném režimu, který je určený především pro firmy

zabývající se sériovou, zakázkovou či kusovou výrobou lze definovat výrobní a pracovní normy a výrobní kalkulace, sledovat zakázky, provádět plánování, kontrolovat jakost a evidovat docházku zaměstnanců a vyhodnocovat jejich mzdy.

„K dispozici jsou desítky variant individuálních cen, akční ceníky pro prodej či nákup, slevy vázané na doklad, partnera, typ úhrady, množství odebraného zboží a také různé bonusové programy či evidence doporučených cen...“

MAXIM CRM

CRM čili systém pro řízení vztahů se zákazníkem je významný především pro společnosti, které překročili hranici běžné evidence partnerů a jsou schopny využít množství dalších informací, ke zlepšení komunikace s partnerem.

V rámci CRM systému lze plánovat aktivity, sledovat jednání, úkoly či rozšířenou evidenci kontaktů. Na jednom místě tak lze zobrazit kompletní historii vztahů se zákazníky. Systém může být propojen na manažerský informační systém

a může tak usnadnit hodnocení zákazníků. CRM modul je integrován se správou dokumentů a je tak možné snadno vyhledat či zobrazit třeba dokumenty vzniklé v evidenci pro správu pohledávek či smlouvy s partnerem.

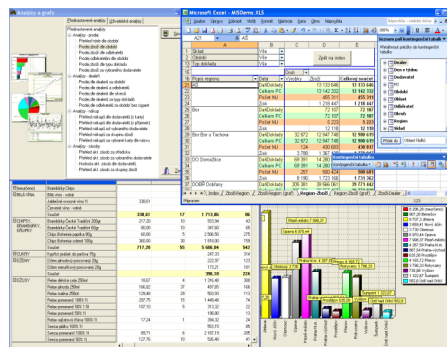


MAXIM MANAŽERSKÝ INFORMAČNÍ SYSTÉM

Informační systém ve všech svých modulech poskytuje množství informací, přehledů či sestav, které lze použít pro běžnou denní práci. Pomocí Manažerského informačního systému můžete získat celkový rozhled nad celou firemní databází. K dispozici tak máte komplexní nástroj pro analýzu dat, vzájemná srovnání údajů použitelných pro zhodnocení dosavadních dosažených výsledků a důležitých pro směřování dalšího vývoje. Data mohou být prezentována různými způsoby v různých úrovních podrobností. Zdrojem těchto analýz mohou být data z libovolného modulu IS Maxim nebo i z jiného externího zdroje. Manažerský IS může být integrován

do ostatních modulů IS (typicky do Maxim Sklad, Maxim Finance či Maxim CRM). Mohou být prezentována ve formě kontingenčních tabulek, grafů, tabulek MS Excel, reportů apod. Můžete tak snadno porovnávat a kombinovat například údaje za období, zákazníky, skupiny zboží, obchodní zástupce, typy dokladů, střediska atp. a vyhodnocovat obrat, zisk, dosažené procento marže, pohyb v tunách či jiných jednotkách. Vše je k dispozici mnohem rychleji a přehledněji, než je možné zjistit standardními sestavami a přehledy. Přístup k informacím je možné řídit přístupovými právy. Každý uživatel si může připravit vlastní varianty analýz dle

individuálních potřeb. Pro zkušenější uživatele je nachystaná také varianta manažerského systému plně provozovaná v prostředí MS Excel s možností zpracování dat v offline režimu (např. na notebooku).



MAXIM PODPORA PRODEJE

Pro dlouhodobé a úspěšné používání informačního systému nestačí jen zapisovat nové informace a ty následně vyhodnocovat. Je třeba být blízko zákazníkovi a snadno a vhodným způsobem s ním komunikovat. Proto program nabízí množství podpůrných modulů, které v různých úrovních usnadňují práci související se zákazníky. Mezi typické nástroje patří objednávkový systém pro obchodní zástupce používající notebooky či PDA. V terénu jsou dostupné všechny potřebné informace, které obchodní zástupce potřebuje pro kvalifikované dohodnutí ob-

jednávky či cenové nabídky. Lze například pracovat s aktuální nabídkou zboží, individuálními či akčními cenami, oblíbenými či zalistovanými položkami nebo aktuální evidencí nezaplacených faktur. Objednávkový systém může být propojen a synchronizován s Maxim CRM či Manažerským IS. Systém je připraven na různé režimy komunikace (vzdálený přístup, VPN, offline provoz s automatickou synchronizací). Pro zákazníky je připravena objednávková aplikace, která jednoduchým způsobem zpřístupní vaši nabídku a umožní rychlé a

přehledné zapsání objednávky s množstvím doprovodných informací a snadným odesláním objednávky. Program také podporuje komunikaci s internetovými obchody včetně přípravy ceníků a obrázků pro e-shop.



Telefon: +420 602 752 140
Fax: +420 585 311 207
E-mail: servis@kapsw.cz


K.A.P.
Lazecká 70a
Olomouc

www.kapsw.cz

*K.A.P. se již od počátku zabývá vytvářením a implementací ekonomických informačních systémů. Jednou z prvních aplikací byl v roce 1990 systém pro prodejny stavebního materiálu, který v sobě spojoval funkce klasického vedení skladu a prodeje. S narůstajícími potřebami uživatelů byly do programu přidávány další schopnosti a postupně byly vyvíjeny nové moduly. Dnes je nová generace tohoto systému součástí komplexního ekonomického systému **MAXIM**.*

Sídlo firmy a korespondenční adresa:
Zahradní 21, 783 36 Křelov-Břuchotín